



领导力 | 管理力 | 转化力 | 嘉奖

成为全球精英，带着家人共享梦幻奖励之旅

赢取奖励之旅，带着您的家人一同欢聚在加州迪士尼乐园，参观令人着迷的美国犹他州莫那农场并一同参加体验2019年国际年会盛典！



奖励之旅
资格推广时间段

2018年10月1日 - 2019年3月31日

赢取YLA (Young Living领导力学院) 积分并成功完成2019年 Young Living领导力学院课程以获取奖励之旅资格!



此活动面向活跃的位阶经销商及以上的会员

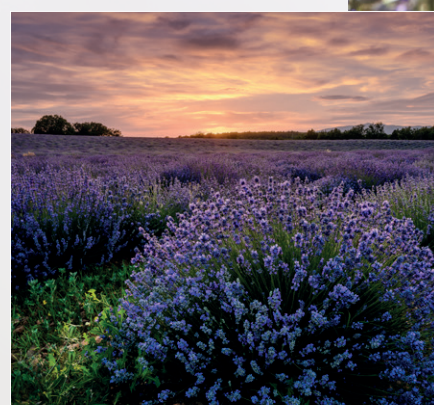


今天就报名参加2019年领导力学院吧!

奖励之旅活动行程

2019年7月10日 - 21日

周三 7月10日	澳大利亚/新西兰 - 洛杉矶, 加州, 美国 一等奖和二等奖获奖者将从离家最近的首都城市或奥克兰飞往洛杉矶.
周四 7月11日	安大略 米尔斯, 加州, 美国 享受整日休闲时光, 可选择去安大略奥特莱斯购物中心购物观光. 夜宿阿纳海姆.
周五 7月12日	阿纳海姆. 加州, 美国 一等奖和二等奖获奖者将参加YL迪士尼领导力训练营. 夜宿阿纳海姆.
周六 7月13日	阿纳海姆. 加州, 美国 迪士尼乐园欢乐一日游. 夜宿阿纳海姆.
周日 7月14日	阿纳海姆. 加州, 美国 迪士尼乐园欢乐一日游. 夜宿阿纳海姆.
周一 7月15日	洛杉矶 - 犹他州, 美国 获奖会员从洛杉矶飞往犹他州. 三等奖获奖者将从澳大利亚或新西兰飞达犹他州. 下午享受休闲观光. 夜宿盐湖城.
周二 7月16日	莫那, 犹他州, 美国 所有获奖会员将参观Young Living美国犹他州莫那农场和配送中心. 夜宿盐湖城.
周三 7月17日	盐湖城, 犹他州, 美国 二等奖获奖者 (仅获得迪士尼乐园奖励游) 将当天启程回返或自费参加国际年会盛典. 获奖会员可在盐湖城享受整日休闲时光. 国际年会开始. 夜宿盐湖城.
周四 7月18日	盐湖城, 犹他州, 美国 获奖会员参加2019年国际年会盛典. 夜宿盐湖城.
周五 7月19日	盐湖城, 犹他州, 美国 获奖会员参加2019年国际年会盛典. 夜宿盐湖城.
周六 7月20日	盐湖城, 犹他州, 美国 获奖会员参加2019年国际年会盛典. 夜宿盐湖城.
周日 7月21日	犹他州, 美国 - 澳大利亚/新西兰 获奖会员启程飞至洛杉矶转机回家.



奖励之旅达标要求

竞赛组别 1



面向所有活跃的位阶为经销商, 星级, 高级星级, 总监级和银级会员。

1. 活动期间至少位阶晋升为总监级一次。
2. 活动期间100%参加2019年Young Living领导力学院课程。

	竞赛组别1奖励详情	奖励分配
一等奖	获奖者将赢取美国迪士尼乐园和美国国际年会2位成人和2位儿童的免费住宿和往返机票。	第一名 - 第五名 YLA积分排名
二等奖	获奖者将赢取美国迪士尼乐园1位成人和2位儿童的免费住宿和往返机票。	第六名 - 第十五名 YLA积分排名
三等奖	获奖者将赢取美国国际年会1位成人免费往返机票和双人合住酒店住宿。 *获奖者可携带一名自付机票和住宿费用的嘉宾同住	第十六名 - 第二十五名 YLA积分排名

竞赛组别1 - 赢取YLA积分和标准请参见下页

竞赛组别 2



面向所有位阶为金级或以上会员, 该会员必须在过去24个月内 (2016年9月1日 - 2018年8月31) 至少有一个月晋升金级或以上位阶。

1. 每位会员将会收到一封针对每个人的个人组织销售业绩OGV增长指标信件. 每位会员需要完成自己的个人组织销售业绩OGV增长指标以赢取竞赛. 每位会员的基础底线组织销售业绩将因人而异。
2. 活动期间100%参加2019年Young Living领导力学院课程。

如何赢取YLA积分?

高级入门套装PSK销售: 个人推荐一个新的团队成员并且购买符合规定的高级入门套装将能赢得1 YLA积分。

新会员入会并加入基优奖励计划 (自动订货ER计划): 个人推荐一个新的团队成员并且该会员从未加入过Young Living公司的基优奖励计划可赢取YLA积分。基优奖励订单 (自动订货订单) 订购在100PV或以上可赢取2 YLA积分。

保持基优奖励计划 (自动订货ER计划): 您新加入的团队成员如持续不间断保持每个月100PV或以上的基优奖励订单 (自动订货订单), 您将会持续赢得每位新会员每个月2 YLA积分。请注意, 新会员必须持续不间断的保持基优奖励计划。

重新激活参与基优奖励计划 (自动订货ER计划): 如果您的团队成员的上一次自动订货追溯至2018年6月1日之前, 如果该团队成员重新激活并持续不间断保持每个月100PV或以上的基优奖励订单, 您将赢得此重新激活会员每个月2 YLA积分。请注意, 此重新激活会员必须持续不间断的保持基优奖励计划。

组织销售业绩(OGV)增长:

组织销售业绩增长分数可以通过以下两种途径赢取:

1. 参赛会员在2018年10月1日达到银级或以上, 在会员之前的基础底线组织销售业绩 (OGV) 之上, 每增涨5%的组织销售业绩 (OGV) 将会赢取1YLA积分。会员的组织销售业绩可以来自所有市场。
2. 参赛会员在2018年10月1日级别为总监级或以下, 在会员之前的基础底线组织销售业绩(OGV)之上, 每增涨500PV的组织销售业绩 (OGV)将会赢取1YLA积分。会员的组织销售业绩可以来自所有市场。所有参赛会员在活动期间必须至少位阶晋升为总监级一次。

基础底线组织销售业绩 (OGV) 定义: 针对此次活动, 每个参赛会员的基础底线组织销售业绩将是他的/她的2018年8月的组织销售业绩 (OGV)。每个参赛会员的当月组织销售业绩 (OGV) 如果高过基础底线组织销售业绩, 那么他们的基础底线组织销售业绩将会被重新设置, 以最高业绩月份为新的基础底线组织销售业绩。

举例说明, 如果参赛会员在2018年8月的组织销售业绩 (OGV) 是100, 那么这将是该会员参赛的第一个月 (2018年10月) 的基础底线组织销售业绩 (OGV)。如果该会员在2018年10月的组织销售业绩 (OGV) 达到150, 那么该会员针对于2018年11月的基础底线组织销售业绩 (OGV) 将会随之增长到150。继续这个例子, 反之, 如果该会员在2018年10月的组织销售业绩 (OGV) 减少至50, 那么该会员针对于下个月 (2018年11月) 的基础底线组织销售业绩 (OGV) 还将继续保持为100。组织销售业绩 (OGV) 每个月 可能会因为上个月的退货/换货有所影响和改变。

YLA积分赢取如下	条件	YLA积分赢取分值	每个月YLA积分最高赢取分值
购买高级入门套装PSK加入	100 PV	1	无上限
购买高级入门套装PSK于基优奖励计划 (自动订货) 加入	ER 100 PV	2	无上限
新会员每月保持基优奖励计划 (自动订货)	ER 100 PV	每个月2分	无上限
重新激活加入并每月保持基优奖励计划 (自动订货)	ER 100 PV	每个月2分	无上限
组织销售业绩增长银级及以上	5%**	1	20
组织销售业绩增长总监级及以下	500 OGV**	1	20

***新加入会员以及重新激活会员必须居住在澳大利亚或新西兰。 **基础底线组织销售业绩每月重新设置。**

YL领导力学院 2019年训练计划: 参赛者必须100%参加培训课程, 100% 完成作业并始终100%投入训练。请移步官网查询具体信息。

合格条件: 此次奖励之旅开放给活跃的并且经营良好的Young Living会员。符合条件的会员将必须在活动期间达到总监级或更高级别。符合条件的会员必须在2018年10月1日时年满18周岁并且主要居住在澳大利亚或新西兰 (会员账户上居住地址必须为澳大利亚或新西兰)。此次活动不向所有的NFR市场会员开放。为此促销活动提供的旅行津贴不得转让或兑换为现金, 也不可适用于任何其他旅行。如果由于任何原因旅行津贴未兑换, 该津贴不可用于其他用途。

注册: 每位会员需在2018年10月31日前支付澳币\$50/新币\$50注册费用以参加此次活动。如果您未能成功赢取奖励之旅, 此注册费用将会退回到您的YL账户做为您的会员账户资金以供未来购物所用。请前往您的虚拟办公室使用产品编号25824下单注册

此次活动全部的规则详情, 常见问题, 条款和条件

请移步官方网站查询 YOUNGLIVING.COM.AU
YOUNGLIVING.CO.NZ

> 会员福利 > 促销活动