## 銷售獎勵計劃 COMPENSATION PLAN <br> Enjoying Abundance享受豐碩成果

## 建立財富倍增的基礎

Young Living銷售獎勵計劃是特別為讓您享受豐盛生活而設。

| 資格 | 經銷商 |  | 星級 | 高層星級 | 總監級 |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
| PV | 50 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| OGV |  |  | 500 | 2，000 | 4，000 |
| PGV |  |  |  |  |  |
| LEG（每組主力下線業績）OGV |  |  |  |  | 2 ＠1，000 |
| 螿願 |  |  |  | 分比 |  |
| 第一級 |  | 8\％ | 8\％ | 8\％ | 8\％ |
| 第二級 |  | 5\％ | 5\％ | 5\％ | 5\％ |
| 第三級 |  |  | 4\％ | 4\％ | 4\％ |
| 第四級 |  |  |  | 4\％ | 4\％ |
| 第五級 |  |  |  |  | 4\％ |

## 賺取額外獎金！

## 零 售 利 潤

－當您個人保薦新零售客戶時，您可從他們的銷售訂單中賺取批發價與零售價之間的 $24 \%$ 差額。

## 優質生活獎金

－如您轄下推薦的新會員於註冊首月內購買高級入門套裝，您即可賺取一次性的 25美金現金獎賞 。

## 建立您的事業

建立穩健的事業基礎，現在您可專注幫助別人展開成功之路，創建您們的事業王國。

| 資格 | 銀級 | 金級 | 白金級 |
| :--- | :---: | :---: | :---: |
| PV | 100 | 100 | 100 |
| OGV | 10,000 | 35,000 | 100,000 |
| PGV | 1,000 | 1,000 | 1,000 |
| LEG＠OGV | $2 @ 4,000$ | $3 @ 6,000$ | $4 @ 8,000$ |


| 獎嵟 |  | 每級佣金百分比 |  |
| :--- | :--- | :--- | :--- |
| 第一級 | $8 \%$ | $8 \%$ | $8 \%$ |
| 第二級 | $5 \%$ | $5 \%$ | $5 \%$ |
| 第三級 | $4 \%$ | $4 \%$ | $4 \%$ |
| 第四級 | $4 \%$ | $4 \%$ | $4 \%$ |
| 第五級 | $4 \%$ | $4 \%$ | $4 \%$ |



## 成為領袖

當您在全世界每一個角落分享Young Living的使命，您同時在帶領他人踏上成功之路，分享豐盛人生的喜悦。

| 資格 | 鑽石級 | 皇冠鑽石級 | 皇家皇冠鑽石級 |
| :--- | :---: | :---: | :---: |
| PV | 100 | 100 | 100 |
| OGV | 250,000 | 750,000 | $1,500,000$ |
| PGV | 1,000 | 1,000 | 1,000 |
| LEG＠OGV | $5 @ 15,000$ | $6 @ 20,000$ | $6 @ 35,000$ |


|  | 每級佣金百分比 |  |  |
| :---: | :---: | :---: | :---: |
| 第一級 | 8\％ | 8\％ | 8\％ |
| 第二級 | 5\％ | 5\％ | 5\％ |
| 第三級 | 4\％ | 4\％ | 4\％ |
| 第四級 | 4\％ | 4\％ | 4\％ |
| 第五級 | 4\％ | 4\％ | 4\％ |


| 獎飽 | 每級佣金百分比 |  |  |
| :---: | :---: | :---: | :---: |
| 個人首代 | 2．5\％ | 2．5\％ | 2．5\％ |
| 第二級 | 3\％ | 3\％ | 3\％ |
| 第三級 | 3\％ | 3\％ | 3\％ |
| 第四級 | 3\％ | 3\％ | 3\％ |
| 第五級 | 3\％ | 3\％ | 3\％ |
| 第六代 | 3\％ | 3\％ | 3\％ |
| 第七代 |  | 3\％ | 3\％ |
| 第八代 |  |  | 1\％ |

## 鑽石級領袖獎金

Young Living撥出每月可賺取佣金的全球總銷售業績 $0.25 \%$ 予鑽石級領袖作獎金，獎勵他們對 Young Living全球業務拓展的貢獻。


## 精簡非蕼義

壓縮（Compression）：如該會員當月的個人銷售業績未達到100 PV以致不能賺取佣金，他／她的業績將會與連同下一個合資格會員在內的業績被「合併（Combined）」或「壓縮」 （Compressed）。

推薦人（Enroller）：負責推薦新會員加入Young Living。推薦人若符合資格可賺取各種獎金。

代層（Generation）：銀級或以上會員及其整個銷售組織。

每代佣金（Generation Commission）：根據該會員每月之銀級或以上級別而定，該會員將可從轄下的每一代銀級或以上會員之組織銷售業績賺取額外佣金，最多可賺取至第 8 代。

主カ下線（Leg）每一位新會員會直接成為其保薦人（Sponsor）的新主力下線。

組織銷售業績（OGV）中的主力下線業績（Leg Volume，LV）：每條主力下線之組織銷售業績。

級別（Level）：被直接保薦的會員將被視為其保薦人（Sponsor）的「第一級下線」。被「第一級下線」保薦的會員則會成為原本保薦人的「第二級下線」，如此類推。

組織銷售業績（Organization Group Volume，OGV）：會員整個銷售組織的每月總銷售業績。

個人首代佣金（Personal Generation Commissions）：此為支付予銀級或以上會員的額外佣金，按其組織銷售業績計算，但不包括其主力下線組別出現的下一位銀級或以上會員。

個人小組銷售業績（Personal Group Volume，PGV）：為衡量是否達成晉階要求之指標。排除用作計算主力下線要求的下線及組織中任何銀級或以上級別會員的銷售業績後，剩下的組織銷售業績將會納入計算。

個人銷售業績（Personal Volume）：會員每月的個人總銷售業績。
保薦人（Sponsor）：新會員直屬的會員。保薦人同時可以是推薦人（Enroller）。

級別佣金（Unilevel Commission）：銷售組織的首五級佣金百分比為：「第一級下線」—8\％，「第二級下線」—5\％，「第三級下線」至「第五級下線」—各4\％。

## 



如有任何意見或建議，請聯絡Young Living香港及澳門銷售部。


如欲瀏覽詳情，請細閲已成為銷售獎勵計劃一部分的「條款及釋義」。Young Living不承擔任何佣金收入或團隊組織架構發展之相關責任。
欲了解Young Living會員平均收入，請瀏覽 https：／／static．youngliving．com／en－HK／PDFS／Income Disclosure Statement．pdf

