

DEFINICIONES SIMPLIFICADAS

Compresión: Si un Socio de Marca no califica para obtener comisiones, o si un Cliente no cuenta con 100 PV, su volumen se combina o "comprime" con todo el volumen de los Integrantes de YL hasta e incluyendo al siguiente Socio de Marca calificado para la obtención de comisiones o Cliente con 100 PV.

Volumen de Cliente (CV): El volumen de clientes es cualquier combinación de volumen de una marca Compras personales (PV) del socio y / o volumen de primera línea (patrocinado) clientes. Los rangos hasta el Ejecutivo inclusive tendrán un requisito mensual de 100 CV para la calificación de rango y comisión.

Reclutador: Persona responsable de presentar a un nuevo socio de marca en Young Living. Los patrocinadores pueden calificar para obtener bonos financieros.

Generación: Un socio de marca de rango Plata o superior y toda su organización.

Comisiones de generación: Según el rango mensual de un socio de marca Plata o superior, se paga una comisión sobre el OGV de cada rango Plata o superior en la organización del socio de marca, hasta el siguiente socio de marca Plata o superior, hasta ocho generaciones.

Pierna: Cada nuevo socio de marca se convierte en una nueva pierna directamente debajo de la persona que lo patrocina.

Volumen de Pierna (LV) @ OGV: El volumen de cada pierna individual.

Nivel: Los socios de marca patrocinados directamente por otros socios de marca son considerados el primer nivel del socio de marca patrocinador. Cualquier persona patrocinada por un individuo de primer nivel es considerado el segundo nivel de dicho patrocinado, y así sucesivamente.

Volumen Grupal de la Organización (OGV): Es el volumen mensual de toda la organización de un socio de marca.

Comisiones personales de generación: Comisiones pagadas a los socios de marca de rango Plata o superior de todo el volumen de su organización hasta, pero excluyendo, al siguiente socio de marca de rango Plata o superior.

Volumen Grupal Personal (PGV): La suma de PV fuera de las piernas calificadas del socio de marca o cualquier pierna clasificada como rango Plata o superior.

Volumen Personal (PV): El volumen total de las compras personales de un individuo. Los rangos de Plata y superiores tendrán un Requisito mensual de 100 PV para calificación de rango y comisión.

Pierna Calificada: Una pierna que tiene un Socio de Marca en la parte superior que cumple con el volumen de calificación para su rango.

Patrocinador: La persona bajo la cual se coloca directamente un socio de marca. El patrocinador también puede ser el reclutador.

Comisión Uninivel: El porcentaje pagado en los primeros cinco niveles de una organización: 8% en el nivel uno, 5% en el nivel dos y 4% en cada uno de los niveles tres al cinco.

FAVOR DE CONTACTAR A:



Este documento tiene el objetivo de funcionar como una guía, pero está sujeto a los Términos y Definiciones definitivos del Plan de Compensación. Para conocer los ingresos promedio, consulta la Declaración de Divulgación de Ingresos en youngliving.com/IDS/

©2021 v.17 Artículo Nro. 4720 Efectivo a partir del 1 de noviembre de 2021.

PLAN DE COMPENSACIÓN

Elevarse Sobre

YOUNG LIVING
ESSENTIAL OILS

CREANDO LAS BASES DEL ÉXITO

CALIFICACIONES	ASOCIADO	ESTRELLA	ESTRELLA MAYOR	EJECUTIVO
VOLUMEN DE CLIENTE (CV)	100	100	100	100
OGV		500	2,000	4,000
OGV DE LA PIERNA (VOLUMEN POR CADA PIERNA)				2 @ 1,000

COMPENSACIÓN	PORCENTAJES DE COMISIÓN DE UNINIVEL			
NIVEL 1	8%	8%	8%	8%
NIVEL 2	5%	5%	5%	5%
NIVEL 3		4%	4%	4%
NIVEL 4			4%	4%
NIVEL 5				4%

OPORTUNIDADES DE INGRESOS ADICIONALES

BONO DE INICIO RÁPIDO (Fast Start Bonus)

• ¡Gana un generoso bono del 25%, de hasta \$200 dólares sobre las órdenes de tus nuevos clientes personalmente inscritos durante los primeros tres meses calendario!

• Los reclutadores de segundo nivel obtienen el 10%, hasta \$80 dólares, sobre las órdenes de los nuevos clientes inscritos descritos previamente durante el mismo periodo.

CONSTRUYENDO TU NEGOCIO

CALIFICACIONES	PLATA	ORO	PLATINO
VOLUMEN PERSONAL (PV)	100	100	100
OGV	10,000	35,000	100,000
PGV	1,000	1,000	1,000
PIERNA @ OGV	2 @ 4,000	3 @ 6,000	4 @ 8,000

COMPENSACIÓN	PORCENTAJES DE COMISIÓN DE UNINIVEL		
NIVEL 1	8%	8%	8%
NIVEL 2	5%	5%	5%
NIVEL 3	4%	4%	4%
NIVEL 4	4%	4%	4%
NIVEL 5	4%	4%	4%

PORCENTAJES DE COMISIÓN POR GENERACIÓN			
GENERACIÓN PERSONAL	2.5%	2.5%	2.5%
GENERACIÓN 2	3%	3%	3%
GENERACIÓN 3	3%	3%	3%
GENERACIÓN 4		3%	3%
GENERACIÓN 5			3%
GENERACIÓN 6			
GENERACIÓN 7			
GENERACIÓN 8			



BONO DE LIDERAZGO POR GENERACIÓN

El 6.25% de todas las ventas comisionables mensuales de Young Living es pagado en acciones de acuerdo con el rango alcanzado en el mes y en los líderes en tu organización de la cual obtienes comisiones de generación.

DESARROLLANDO LÍDERES

CALIFICACIONES	DIAMANTE	DIAMANTE CORONA	DIAMANTE CORONA REAL
VOLUMEN PERSONAL (PV)	100	100	100
OGV	250,000	750,000	1,500,000
PGV	1,000	1,000	1,000
PIERNA @ OGV	5 @ 15,000	6 @ 20,000	6 @ 35,000

COMPENSACIÓN	PORCENTAJES DE COMISIÓN DE UNINIVEL		
NIVEL 1	8%	8%	8%
NIVEL 2	5%	5%	5%
NIVEL 3	4%	4%	4%
NIVEL 4	4%	4%	4%
NIVEL 5	4%	4%	4%

PORCENTAJES DE COMISIÓN POR GENERACIÓN			
GENERACIÓN PERSONAL	2.5%	2.5%	2.5%
GENERACIÓN 2	3%	3%	3%
GENERACIÓN 3	3%	3%	3%
GENERACIÓN 4	3%	3%	3%
GENERACIÓN 5	3%	3%	3%
GENERACIÓN 6	3%	3%	3%
GENERACIÓN 7		3%	3%
GENERACIÓN 8			1%

BONO DE LIDERAZGO DIAMANTE

Young Living paga 0.5% de las ventas comisionables mensuales en acciones a los líderes Diamantes como recompensa por ayudar a posicionar a Young Living en todo el mundo.

