

# Seguimiento

CLIENTE



NOMBRE: \_\_\_\_\_ FECHA: \_\_\_\_\_

CORREO: \_\_\_\_\_ TELEFONO: \_\_\_\_\_

NOTAS: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Fecha del Contacto

NOTAS: \_\_\_\_\_

Próximo Contacto

\_\_\_\_\_

¿Otros productos?

¿Recompensas de Lealtad?

\_\_\_\_\_

Fecha del Contacto

NOTAS: \_\_\_\_\_

Próximo Contacto

\_\_\_\_\_

¿Otros productos?

¿Recompensas de Lealtad?

\_\_\_\_\_

Fecha del Contacto

NOTAS: \_\_\_\_\_

Próximo Contacto

\_\_\_\_\_

¿Otros productos?

¿Recompensas de Lealtad?

\_\_\_\_\_

Fecha del Contacto

NOTAS: \_\_\_\_\_

Próximo Contacto

\_\_\_\_\_

¿Otros productos?

¿Recompensas de Lealtad?

\_\_\_\_\_

Fecha del Contacto

NOTAS: \_\_\_\_\_

Próximo Contacto

\_\_\_\_\_

¿Otros productos?

¿Recompensas de Lealtad?

\_\_\_\_\_

Fecha del Contacto

NOTAS: \_\_\_\_\_

Próximo Contacto

\_\_\_\_\_

¿Otros productos?

¿Recompensas de Lealtad?

\_\_\_\_\_

Fecha del Contacto

NOTAS: \_\_\_\_\_

Próximo Contacto

\_\_\_\_\_

¿Otros productos?

¿Recompensas de Lealtad?

\_\_\_\_\_

# Prospecto



NOMBRE: \_\_\_\_\_ TELEFONO: \_\_\_\_\_



## 1RA EXPERIENCIA

FECHA: \_\_\_\_\_ PRODUCTO: \_\_\_\_\_

NOTAS: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

## 2DA EXPERIENCIA

FECHA: \_\_\_\_\_ PRODUCTO: \_\_\_\_\_

NOTAS: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_



## DESPUÉS DE 48 HORAS:

Pregúntale acerca de los resultados que tuvo con el producto de su segunda experiencia.

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Si su experiencia fue positiva, pregúntale si le gustaría tener ese producto a la mano.

SI

Si lo compras tu directamente con Young Living hay un descuento disponible con tu orden... ¿te gustaría aprovecharlo?

SI

¿Quieres que te ayude?  
o ¿Prefieres hacerlo tu?

NO

¿Quieres que yo te consiga el producto?

NO

Continua proveyendo experiencias positivas (regresa al principio de la forma)



## ACUERDO DE SEGUIMIENTO:

Más al principio, luego disminuye

☐

Diario

☐

2 veces por semana

☐

Cada semana

☐

Cada 2 semanas

☐

Cada mes

☐

\_\_\_\_\_