

Seguimiento

CLIENTE



NOMBRE: _____ FECHA: _____

CORREO: _____ TELÉFONO: _____

NOTAS: _____

Fecha del Contacto		NOTAS: _____
Próximo Contacto		_____
¿Otros productos?		_____
¿Recompensas de Lealtad?		_____

Fecha del Contacto		NOTAS: _____
Próximo Contacto		_____
¿Otros productos?		_____
¿Recompensas de Lealtad?		_____

Fecha del Contacto		NOTAS: _____
Próximo Contacto		_____
¿Otros productos?		_____
¿Recompensas de Lealtad?		_____

Fecha del Contacto		NOTAS: _____
Próximo Contacto		_____
¿Otros productos?		_____
¿Recompensas de Lealtad?		_____

Fecha del Contacto		NOTAS: _____
Próximo Contacto		_____
¿Otros productos?		_____
¿Recompensas de Lealtad?		_____

Fecha del Contacto		NOTAS: _____
Próximo Contacto		_____
¿Otros productos?		_____
¿Recompensas de Lealtad?		_____

Fecha del Contacto		NOTAS: _____
Próximo Contacto		_____
¿Otros productos?		_____
¿Recompensas de Lealtad?		_____

Prospecto



NOMBRE: _____ TELÉFONO: _____



1RA EXPERIENCIA

FECHA: _____ PRODUCTO: _____

NOTAS: _____

2DA EXPERIENCIA

FECHA: _____ PRODUCTO: _____

NOTAS: _____



DESPUÉS DE 48 HORAS:

Pregúntale acerca de los resultados que tuvo con el producto de su segunda experiencia.

Si su experiencia fue positiva, pregúntale si le gustaría tener ese producto a la mano.

SI

Si lo compras tú directamente con Young Living hay un descuento disponible con tu orden... ¿te gustaría aprovecharlo?

NO

Continua proveyendo experiencias positivas (regresa al principio de la forma)

SI

¿Quieres que te ayude?
o ¿Prefieres hacerlo tú?

NO

¿Quieres que yo te
consiga el producto?



ACUERDO DE SEGUIMIENTO:

Más al principio, luego disminuye

Diario

2 veces por semana

Cada semana

Cada 2 semanas

Cada mes
