



# Comunidad Cuidado y Belleza





En la actualidad los consumidores están interesados en el uso de productos naturales y libres de químicos sintéticos en su cuidado personal.



Esto sumado a la tendencia mundial de un consumo eco amigable, ha llevado a **YOUNG LIVING** a crear proyectos para incentivar el consumo de productos artesanales, elaborados a partir de nuestros Aceites Esenciales, los cuales son componentes base para crear productos cosméticos naturales, libres de químicos nocivos y responsables con el medio ambiente.



## ¿Qué es la comunidad de cuidado y belleza?

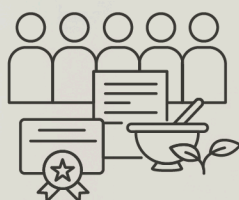
---

Es un conjunto de actividades colaborativas que te permitirán inspirar cada vez a más personas a transformar sus hábitos diarios de cuidado personal y belleza en rutinas de bienestar holístico y natural.

Para esto, creamos una estructura compuesta por actividades comerciales interconectadas alrededor de contenido de alto valor, enfocado en la aplicación de Aceites Esenciales en cosmética natural, que te permitirá participar en:



- Un sistema de entrenamientos que te brindará conocimiento integral sobre la categoría de cosmética natural y profundización en usos, beneficios y aplicación de Aceites Esenciales dentro de ella



- Talleres prácticos donde aprenderás técnicas para elaborar formulas artesanales para baño y ducha, tratamiento facial y tratamiento corporal
- Reconocimiento por medio de un diploma de aprendizaje práctico



- Grupos colaborativos interesados en cosmética natural
- Campañas digitales en redes sociales para atraer prospectos que robustezcan tu organización

En 2022 nos enfocaremos en 3 Fases de Contenido:

1



Baño y ducha

2



Rutinas Básicas de Tratamiento Facial y Corporal

3



Rutinas Especializadas de Tratamiento Facial y Corporal

## Cada fase incluye:

- 

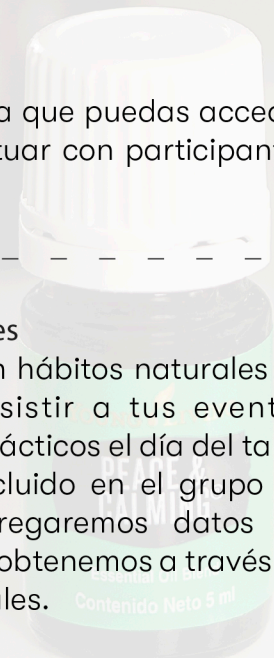
**1.** Sistema de entrenamientos  
Dos sesiones virtuales teóricas y una sesión virtual de negocio
- 

**2.** Talleres prácticos  
Una sesión presencial en Bogotá
- 

**3.** Eventos Personales  
Para obtener tu diploma de aprendizaje práctico, debes facilitar un taller con tus invitados (prospectos). En este taller podrás enseñar lo que aprendiste y elaborar los productos, usando los sets prácticos que tendrás la posibilidad de adquirir en los talleres, los cuales incluyen los Aceites Esenciales, ingredientes naturales, utensilios y envases que necesitarás para replicar las recetas.
- 

**4.** Grupo Colaborativo  
Adición a un grupo privado en Facebook para que puedas acceder a información, construir contenido e interactuar con participantes que tienen los mismos intereses.
- 

**5.** Campaña digital de prospección en redes sociales  
Si quieres encontrar personas interesadas en hábitos naturales de cuidado personal, y además quieren asistir a tus eventos personales, debes comprar al menos 2 sets prácticos el día del taller práctico y tendrás la posibilidad de ser incluido en el grupo de constructores de negocio a quienes entregaremos datos de prospectos interesados en el tema, los cuales obtenemos a través de una campaña de avisos pagos en redes sociales.





## ¿QUÉ VAS APRENDER?

### Fase 1: Baño y ducha



#### Teoría

Sesión virtual 1: conoce como funciona nuestra piel, la importancia de los ingredientes naturales y el uso de los Aceites Esenciales para el cuidado personal. (7 de abril)

Sesión virtual 2: Conoce sobre la estructura capilar, los tipos de cabello, tips de uso de los Aceites Esenciales y consejos naturales para mantener un cabello saludable (20 de abril)

Sesión virtual de negocio: Conoce todas las herramientas para inscribir personas con intereses en esta comunidad (19 de abril)



#### Práctica

Taller práctico presencial: donde experimentarás el uso de Aceites Esenciales para relajarnos y consentirnos. Prepararás 3 recetas para tu cuidado personal y capilar y te llevarás los productos que preparaste. Recuerda que en este taller podrás comprar los sets prácticos con todos los insumos para replicar las recetas que aprendiste. (21 o 23 de abril)

\*Puedes escoger alguna de estas 2 fechas.



#### Taller

Crea tu propio taller práctico y aplica este conocimiento enseñando todo lo que aprendiste.

### ¿Qué debes cumplir?



Asistir a las 2 sesiones virtuales teóricas gratuitas y la sesión virtual de negocio (Abierto para todos los distribuidores y prospectos).



Asistir al Taller práctico presencial (Valor de entrada: \$50,000 pesos) Incluye todos los materiales que vas a necesitar para preparar las recetas y te llevas los productos que preparaste. (total 3 productos)



Comprar al menos 2 de los sets prácticos con los materiales para preparar las recetas y realizar tu propio evento personal de al menos 10 personas

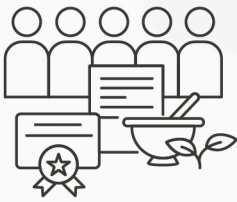
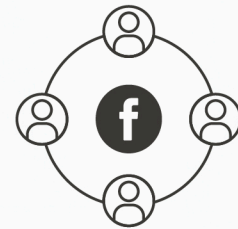
\*Los contenidos de Tratamiento Facial y Corporal se los estaremos detallando luego.

\* Si cumples todos los requisitos obtienes un diploma de finalización de todos los pasos de la primera fase.

\* Si no quieres recibir el diploma, igual puedes comprar los sets prácticos y asistir a los talleres.

## ¿Que sucede si no vivo en Bogotá y deseo participar?

A pesar de que la asistencia a los talleres presenciales es vital para que vivas la experiencia y aprendas de la fuente como usar los insumos, desarrollaremos una opción de acceso a la información de forma digital:



Podrás adquirir los sets prácticos para hacer tus eventos personales y **te los enviaremos a domicilio**, una vez realizada la compra de al menos 2 sets, **te asignaremos un código** para que puedas ingresar a un grupo privado en Facebook en el cual tendrás acceso a:

- Las 2 sesiones virtuales teóricas y la sesión virtual de negocio
- Al video del taller presencial para que tenga el paso a paso de las recetas
- Podrás hacer tus eventos personales, si cumples con los requerimientos, obtener tu diploma.



## ¿cómo hacer tus eventos personales?

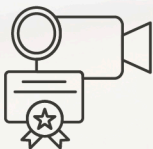
Es muy sencillo, una vez asistas al taller y aprendas todo lo relacionado con estas preparaciones, puedes **comprar tu set para que lo uses con 10 invitados** (el set trae todos los elementos necesarios para 10 preparaciones).



Luego de la compra de tu set y una vez lo tengas contigo, **programa tu taller presencial** con tus prospectos.



Puedes **cobrar entrada a tu taller** para que te ayude a recuperar la inversión que hiciste comprando este set y además porque los asistentes se llevaran a sus casas los productos que hagan contigo en el taller.



En tu evento debes **hacer un corto video** para que lo podamos compartir en nuestras redes sociales y de esta forma sepamos que llevaste a cabo tu taller y te podamos hacer entrega de tu diploma.