

銷售獎勵計劃 COMPENSATION PLAN

享受豐盛人生 Enjoying Abundance

建立財富倍增的基礎

悠樂芳銷售獎勵計劃,是為幫助您實現豐盛人生而設計。

資格	直銷商		星級	高層星級	總監級
個人銷售業績 (PV)	50	100	100	100	100
組織銷售業績 (OGV)			500	2,000	4,000
個人小組銷售業績 (PGV)					
主力下線數量及組織銷售業績 (LEG x OGV)					2 x 1,000

獎勵	每級佣金百分比(基本佣金)			
第一級	8%	8%	8%	8%
第二級	5%	5%	5%	5%
第三級		4%	4%	4%
第四級			4%	4%
第五級				4%

穩銀優晉獎勵

穩銀優晉獎勵是銷售獎勵計劃中,獎勵您在成銀階段經營悠樂芳事業的努力。滿足達標時間、主力下線與業績資格,即可賺取相對應的獎金。用下列規劃幫助您的團隊佈局,成功登上銀級與更高聘階!

星級	高層星級	總監級	銀級
2 個月達成星級*	3 個月達成高層星級*	3 個月達成總監級*	4 個月達成銀級*
2 組下線 X 200 OGV/每組	2 組下線 X 500 OGV/每組	1 組額外下線 X 500 OGV**	1 組額外下線 X 1,000 OGV**
500 TOTAL OGV	2,000 TOTAL OGV	4,000 TOTAL OGV	10,000 TOTAL OGV
完成以上考核條件,即可領取下方美元獎金			
連續達成2個月 \$25	首月 次月 終月 \$50 \$75 \$125	首月 次月 終月 \$100 \$150 \$250	首月 次月 終月 \$200 \$300 \$1,000

*自您首次獲得前聘階資格隔月起,以月曆月份計算。

**穩銀優晉獎勵資格之額外下線不能為主力下線。

相關佣金細節請以美商悠樂芳官網與虛擬辦公室公告為準。

銷售獎 C O M P E N S A T

享受豐盛人生

建立您的事業

建立您事業的穩固基礎,現在您可專注幫助他人開展他們的成功之路。

資格	銀級	金級	白金
個人銷售業績 (PV)	100	100	100
組織銷售業績 (OGV)	10,000	35,000	100,000
個人小組銷售業績 (PGV)	1,000	1,000	1,000
主力下線數量及組織銷售業績 (LEG x OGV)	2 x 4,000	3 x 6,000	4 x 8,000

獎勵	每級佣金百分比(基本佣金)		
第一級	8%	8%	8%
第二級	5%	5%	5%
第三級	4%	4%	4%
第四級	4%	4%	4%
第五級	4%	4%	4%

獎勵	每代佣金百分比(代數佣金)		
個人首代	2.5%	2.5%	2.5%
第二代	3%	3%	3%
第三代	3%	3%	3%
第四代		3%	3%
第五代			3%
第六代			
第七代			
第八代			



領袖獎金

悠樂芳將每個月總銷售佣金的6.25%提撥為紅利，發放紅利依當月所屬聘階與組織內能獲得每代佣金的領袖計算。

勵 計 劃

I O N P L A N

Enjoying Abundance

成為領袖

當您在全世界分享悠樂芳的使命,您也領著他人邁向成功,分享豐盛人生的喜悅。

資格	鑽石級	皇冠鑽石級	皇家皇冠鑽石級
個人銷售業績 (PV)	100	100	100
組織銷售業績 (OGV)	250,000	750,000	1,500,000
個人小組銷售業績 (PGV)	1,000	1,000	1,000
主力下線數量及組織銷售業績 (LEG x OGV)	5 x 15,000	6 x 20,000	6 x 35,000

獎勵	每級佣金百分比(基本佣金)		
第一級	8%	8%	8%
第二級	5%	5%	5%
第三級	4%	4%	4%
第四級	4%	4%	4%
第五級	4%	4%	4%

獎勵	每代佣金百分比(代數佣金)		
個人首代	2.5%	2.5%	2.5%
第二代	3%	3%	3%
第三代	3%	3%	3%
第四代	3%	3%	3%
第五代	3%	3%	3%
第六代	3%	3%	3%
第七代		3%	3%
第八代			1%

鑽石領袖獎金

悠樂芳提撥每月銷售佣金的0.5 %為紅利,用以酬謝鑽石級領導人於全球拓展悠樂芳事業的獎勵。



相關佣金細節請以美商悠樂芳官網與虛擬辦公室公告為準。

銷售獎勵計劃 COMPENSATION PLAN

享受豐盛人生 Enjoying Abundance

額外賺取收入的機會

快速起步獎金

- 在您個人新介紹的會員加入首月的訂單中賺取50%豐厚獎金。
- 在您個人新介紹的會員第二、三月的訂單中賺取25%的獎金。
- 若您介紹的會員也符合上述情況，您可以從該名新會員第二、三月的訂單中，賺取第二層介紹人的10%獎金。
- 介紹人須至少完成50PV以上的訂單。

*若訂單已計算快速起步獎金，於其他佣金或獎金計算的PV首月會減少100%，第二、三月會減少70%。

登入您的虛擬辦公室了解：

- 公司政策與程序
- 獎勵計劃條款與釋義
- 銷售獎勵計劃說明
- 基本獎勵計劃



釋義

- 介紹人：負責介紹新會員加入悠樂芳。介紹人若符合資格可獲得快速起步獎金。
- 保薦人：新會員的直屬上線及主要支援。保薦人也可同時為介紹人。
- PV (個人銷售業績)：每月個人訂單的總業績。
- OGV (組織銷售業績)：您整個組織的每月總銷售業績。
- PGV (個人小組銷售業績)：組織的每月銷售業績，不包括任何銀級或以上等級與任何符合資格的主力下線銷售業績。
- LEG x OGV：主力下線的組織銷售業績。
- 壓縮：若某會員未達100 PV賺取佣金資格，則其業績將會被整合，或與該會員以下總業績，其包括在該銷售組織中下一個至少達100 PV的合格會員的業績，一同被「壓縮」。
- 級別佣金：用於定義每級別佣金百分比。達到100 PV的合格會員，可賺取他們銷售組織中，每位第一級會員業績的8%，第二級5%，以及視當月達成第三級到第五級的4%。
- 個人首代佣金：聘階達到銀級或以上級別的會員，可獲取額外佣金2.5%，但業績不包含下線裡任何銀級或以上級別會員業績。
- 代數：銷售組織內銀級或以上等級的會員。
- 每代佣金：會員每月聘階在銀級或以上，可額外賺取其銷售組織內每位銀級或以上等級會員組織銷售業績的1-3%，最多可領到以下八代。
- 基本獎勵計劃(ER)：
我們鼓勵會員參加此自動訂貨項目，基本獎勵計劃可賺取獎勵積分，並可免費換取優質產品。基本獎勵計劃訂單最低須達50 PV，您可自行選擇將所訂購的產品送至您指定地址，或至服務中心現場提货。
了解更多基本獎勵訂單資訊，請至www.youngliving.com/zh_TW/opportunity/essential-rewards

請聯絡

詳細資訊請見條款與釋義，
其資訊已被併入且為獎勵旅遊的一部分。
悠樂芳不負責佣金收入或組織發展。

© 2023.02.28 產品編號 472076

悠樂芳銷售獎勵計劃 2024 年 4 月 1 日生效

悠樂芳銷售獎勵計劃 (「銷售獎勵計劃」) 重要通知

1. 本銷售獎勵計劃旨於支付悠樂芳經銷商依銷售悠樂芳產品，與其銷售組織中的夥伴經由銷售悠樂芳產品而產生的銷售佣金。
2. 支付快速起步銷售佣金給經銷商介紹人是基於產品銷售點數 (PV)，以及購買產品的市場有效之特定悠樂芳銷售獎勵計劃，而非基於經銷商介紹人之居住地。其它所有銷售佣金獎金均是根據經銷商當地市場要求之資格，以及經銷商居住地有效之銷售獎勵計劃來支付。
3. 所有表現良好的經銷商，皆可從他們個人介紹的新人入會首月產品訂單 PV，獲得快速起步獎金 50%。
4. 悠樂芳產品不經由零售商店販售，僅有表現良好的經銷商可直接銷售自己的庫存，或間接透過悠樂芳的網路商店 youngliving.com 來銷售產品。
5. 經銷商可從訂閱基本獎勵計劃來訂購產品，如同意參加基本獎勵計劃，每月自動訂購所選擇之產品，則可享有額外福利或優惠，本基本獎勵計劃可隨時輕鬆取消，無須負擔任何責任義務。參加基本獎勵計劃非為通過銷售獎勵計劃，賺取收入的必要條件。
6. 本銷售獎勵計劃已與美商悠樂芳有限公司台灣分公司政策與程序、美商悠樂芳有限公司台灣分公司網站服務條款，以及美商悠樂芳有限公司台灣分公司隱私政策，一同納入經銷商入會協議書 (「協議書」) 中，該協議書規範每位經銷商與悠樂芳之間的合約關係及義務，以支援在 (台灣) 的法律合規性。
7. 經銷商每月不得購買超過個人每月能使用之使用量，亦不得鼓勵他人購買超過每月能銷售給零售客戶的悠樂芳產品量，並且每位經銷商同意，僅於前月所有訂單產品已售出和/或消耗了

70% , 才在當月下新訂單。

8. 悠樂芳經銷商必須提供清楚且明顯的免責聲明，描述典型收入結果如下：「大多數經銷商僅獲得有限的額外收入。經銷商的收入與收益取決於他們個人的勤奮程度、工作努力及市場條件。悠樂芳不保證任何收入、收益或聘階成功。」

銷售獎勵計劃要點及詳細說明

此份悠樂芳銷售獎勵計劃旨在讓經銷商以下列多元的累積方式，賺取銷售佣金/獎金：

1. 穩銀優晉獎勵(SIVER BOUND BONUS)：

穩銀優晉獎勵之星級獎金

2 個月晉升星級，不含入會當月。

兩組下線，每組須有 200 OGV。

總組織銷售業績 (OGV) 達 500 OGV

維持聘階，獲得獎勵： 連續 2 個月維持穩銀優晉獎勵之星級獎金要求，可獲得\$25 美元。

穩銀優晉獎勵之高層星級獎金

從首次達成星級當月起，3 個月晉升高層星級。

兩組下線，每組須有 500 OGV。

總組織銷售業績 (OGV) 達 2,000 OGV

連續 3 個月維持穩銀優晉獎勵之高層星級獎金要求，獎勵為：

第 1 個月：\$50 美元。

第 2 個月：\$75 美元。

第 3 個月：\$125 美元。

穩銀優晉獎勵之總監級獎金

從首次達成高層星級當月起，3 個月晉升總監級。

兩組下線各達 1,000 OGV，與一組下線達 500 OGV。

總組織銷售業績 (OGV) 達 4,000 OGV

連續 3 個月維持穩銀優晉獎勵之總監級獎金要求，獎勵為：

第 1 個月：\$100 美元。

第 2 個月：\$150 美元。

第 3 個月：\$250 美元。

穩銀優晉獎勵之銀級獎金

從首次達成總監級當月起，4 個月晉升銀級。

兩組下線各達 4,000 OGV，與一組下線達 1,000 OGV。

總組織銷售業績 (OGV) 達 10,000 OGV。

連續 3 個月維持穩銀優晉獎勵之銀級獎金要求，獎勵為：

第 1 個月：\$200 美元。

第 2 個月：\$300 美元。

第 3 個月：\$1,000 美元。

2. 快速起步獎金 (FAST START BONUS)：

經銷商可從個人介紹的新經銷商入會首月合格訂單中，賺取產品銷售點數 (PV) 的 50% ，並可從該名新會員入會的第二、第三個月訂單中，賺取產品銷售點數 (PV) 的 25% 。

經銷商可從個人介紹的新人入會首前 3 個月合格產品訂單中，獲得快速起步獎金。介紹人須完成至少 50 PV 以上的合格產品訂單。

快速起步獎金第 1 個月，會支付介紹人新人首月訂單 PV 之 50% 。

在快速起步獎金期間第 2 及第 3 個月，會啟用快速起步獎金壓縮，將新入會經銷商在第 2、第 3 個月產品訂單 PV 的 25% ，支付給第 1 位合格經銷商介紹人，支付給第 2 位合格經銷商介紹人相同 PV 的 10% 。

請注意：計算所有層級快速起步獎金的 PV ，會從計算其它佣金獎金的 PV 中扣除。當支付 50% 時，用於計算獎金的 PV 會減少 100% 。當支付 25% 或 10% 時，用於計算獎金的 PV 會減少 70% 。例如：如新經銷商首月訂單達 100 PV ，並支付 50% 快速起步獎金，則該經銷商的 100 PV ，在計算其它所有適用佣金、獎金如級別佣金時，會減少至 0 PV 。

如該新經銷商第 2 個月訂單達 100 PV ，並支付 25% 快速起步獎金，則該經銷商的 100 PV ，在計算其它所有適用佣金、獎金如級別佣金時，會減少至 30 PV 。

經銷商介紹人	快速起步獎金 第 1 個月百分比	快速起步獎金第 2、第 3 個月百分比 (支付給第1與第2位合格經銷商介紹人，參閱壓縮—快速起步獎金)
第一級介紹人	50%	25%
第二級介紹人	0%	10%

3. 級別佣金 (UNILEVEL COMMISSIONS) :

級別佣金為支付給經銷商銷售組織中前 5 級的百分比。第 1 級 8% , 第 2 級 5% , 第 3 級到第 5 級各為 4% 。

經銷商聘階	經銷商	星級	高層星級	總監級	銀級	金級	白金級	鑽石級	皇冠鑽石級	皇家皇冠鑽石級
資格	100 PV	100 PV 500 OGV	100 PV 2,000 OGV	100 PV 4,000 OGV	100 PV 10,000 OGV 1,000 PGV	100 PV 35,000 OGV 1,000 PGV	100 PV 100,000 OGV 1,000 PGV	100 PV 250,000 OGV 1,000 PGV	100 PV 750,000 OGV 1,000 PGV	100 PV 1,500,000 OGV 1,000 PGV
主力下線 (每組主力下線需達 OGV 要求)				2 @ 1,000	2 @ 4,000	3 @ 6,000	4 @ 8,000	5 @ 15,000	6 @ 20,000	6 @ 35,000
每級佣金百分比 (基本佣金)										
第一級	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
第二級	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
第三級		4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
第四級			4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
第五級				4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%

4. 每代佣金 (GENERATION COMMISSIONS) :

根據經銷商當月聘階為銀級或以上級別，依銷售組織中每位銀級或以上級別的組織銷售業績 (OGV)，最高支付 3% 佣金，向下延伸至下一位銀級或以上級別經銷商，延伸至第 8 代。

每當經銷商培訓及支援團隊裡新銀級或以上級別的經銷商，該經銷商將額外從自己以下數幾代的經銷商業績裡賺取 3% 的佣金。此佣金計算將延至第 7 代，而該經銷商可從第 7 代的經銷商業績裡賺取 1% 的佣金。

經銷商聘階	銀級	金級	白金級	鑽石級	皇冠鑽石級	皇家皇冠 鑽石級
資格	100 PV 10,000 OGV 1,000 PGV	100 PV 35,000 OGV 1,000 PGV	100 PV 100,000 OGV 1,000 PGV	100 PV 250,000 OGV 1,000 PGV	100 PV 750,000 OGV 1,000 PGV	100 PV 1,500,000 OGV 1,000 PGV
主力下線 (每組主力 下線需達 OGV 要求)	2 @ 4,000	3 @ 6,000	4 @ 8,000	5 @ 15,000	6 @ 20,000	6 @ 35,000
每代佣金百分比 (代數佣金)						
個人首代	2.5%	2.5%	2.5%	2.5%	2.5%	2.5%
第二代	3%	3%	3%	3%	3%	3%
第三代	3%	3%	3%	3%	3%	3%
第四代		3%	3%	3%	3%	3%
第五代			3%	3%	3%	3%
第六代				3%	3%	3%
第七代					3%	3%
第八代						1%

5. 領袖獎金 (GLB) :

此獎金為 6.25% 的公司月銷售獎金，以獎勵經銷商達到並維持領導人的資格。基於所屬級別，銀級及更高等級可領取其個人階層的分紅，其分紅與其所屬之銷售組織及其領取每代佣金的銀級及更高等級之分紅相同。

- 銀級領導人可在世代中領取 1 份個人分紅加上 1 份銀級或更高等級之紅利 (2 代)。
- 金級領導人可在世代中領取 2 份個人分紅、1 份金級或更高等級之紅利，以及 1 份銀級紅

利 (3 代)。紅利 · 2 份金紅利 · 以及 1 份銀級紅利 (4 代)。

- 鑽石領導人可在世代中領取 4 份個人分紅、4 份鑽石或更高等級之紅利、3 份白金級紅利、2 份金級紅利 · 以及 1 份銀級紅利 (5 代)。

- 皇冠鑽石級領導人可在世代中領取 5 份個人分紅、5 份皇冠鑽石或更高等級之紅利、4 份鑽石紅利、3 份白金級紅利、2 份金級紅利 · 以及 1 份銀級紅利 (6 代)。

- 皇家皇冠鑽石領導人可在世代中領取 6 份個人分紅、6 份皇家皇冠鑽石或更高等級之紅利、5 份皇冠鑽石紅利、4 份鑽石級紅利、3 份白金級紅利、2 份金級紅利 · 以及 1 份銀級紅利 (7 代)。

領袖獎金紅利表格

經銷商聘階	鑽石級			皇冠鑽石級		皇家皇冠鑽石級
資格	100 PV 250,000 OGV 1,000 PGV			100 PV 750,000 OGV 1,000 PGV		100 PV 1,500,000 OGV 1,000 PGV
主力下線 (每組主力下線需達 OGV 要求)	5 @ 15,000			6 @ 20,000		6 @ 35,000
鑽石級領袖獎金紅利份額	1			2		3
每聘階 每代 領袖獎金紅利						
個人紅利	1	2	3	4	5	6
加 2 代	銀級-1	金級-2 銀級-1	白金級-3 金級-2 銀級-1	鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1	皇冠鑽石級-5 鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1	皇家皇冠鑽石級-6 皇冠鑽石級-5 鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1
加 3 代	銀級-1	金級-2 銀級-1	白金級-3 金級-2 銀級-1	鑽石級-4 白金級-3 金級-2	皇冠鑽石級-5 鑽石級-4 白金級-3	皇家皇冠鑽石級-6 皇冠鑽石級-5 鑽石級-4

				銀級-1	金級-2 銀級-1	白金級-3 金級-2 銀級-1
加 4 代		金級-2 銀級-1	白金級-3 金級-2 銀級-1	鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1	皇冠鑽石級-5 鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1	皇家皇冠鑽石級-6 皇冠鑽石級-5 鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1
加 5 代			白金級-3 金級-2 銀級-1	鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1	皇冠鑽石級-5 鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1	皇家皇冠鑽石級-6 皇冠鑽石級-5 鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1
加 6 代				鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1	皇冠鑽石級-5 鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1	皇家皇冠鑽石級-6 皇冠鑽石級-5 鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1
加 7 代					皇冠鑽石級-5 鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1	皇家皇冠鑽石級-6 皇冠鑽石級-5 鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1
加 8 代						皇家皇冠鑽石級-6 皇冠鑽石級-5 鑽石級-4 白金級-3 金級-2 銀級-1

6. 鑽石領袖獎金 (DLB):

鑽石級、皇冠鑽石級、及皇家皇冠鑽石級可領取悠樂芳每月銷售獎金的 0.5% 的分紅。基於所

屬級別，每月鑽石級可領取 1 份、皇冠鑽石級領取 2 份，而皇家皇冠鑽石級領取 3 份。每個分紅金額是以悠樂芳的月銷售獎金及該月合格領導人的數量而定。(1 份=總額 / 份數)

鑽石級或以上級別經銷商，在達成鑽石級或以上級別的次月開始連續 12 個月，可獲得鑽石領袖獎金。

鑽石級或以上級別經銷商在首次獲得鑽石領袖獎金的 12 個月期間後，仍持續為合格鑽石級或以上級別之經銷商，必須每年至少參與以下一項活動，方可獲得資格領取鑽石領袖獎金：

出席國際年會；或出席一星期的冬季或春季收割季 (Harvest)，以及參加鑽石級專屬培訓之旅 (Diamond Retreat)。

鑽石領袖獎金紅利分配如下：

鑽石級：可獲一份紅利

皇冠鑽石級：可獲 2 份紅利

皇家皇冠鑽石級：可獲 3 份紅利

經銷商聘階	鑽石級	皇冠鑽石級	皇家皇冠鑽石級
資格	100 PV 250,000 OGV 1,000 PGV	100 PV 750,000 OGV 1,000 PGV	100 PV 1,500,000 OGV 1,000 PGV
主力下線 (每組主力下線需達 OGV 要求)	5 @ 15,000	6 @ 20,000	6 @ 35,000
鑽石級領袖獎金紅利份額	1	2	3

釋義：

- 經銷商 (Brand Partner)：與悠樂芳簽訂經銷商人會協議書之個人或企業。經銷商有權透過購買悠樂芳產品，以及招募其他經銷商/自用客戶來建立事業，從而根據本銷售獎勵計劃獲得銷售獎

勵。

- 銷售組織 (Business Organization) : 經銷商帶領的經銷商和/或自用客戶。
- 佣金週期 (Commission Period) : 週期為從每個月曆月份的第一天凌晨 00:00 開始，至該月份的最後一天 23:59 結束。僅於佣金週期內完成付款的訂單，方可計算為當月的級別晉升認可及業績。所有經銷商的級別晉升認可及業績，會在每個佣金週期開始時重新計算。
- 壓縮—級別佣金 (Compression – Unilevel Commissions) : 級別佣金支付給經銷商以下最多 5 個級別。每級別之經銷商或自用客戶需至少有 100 PV。任何低於 100 PV 的經銷商或自用客戶會與下一級合併。
- 壓縮—快速起步獎金 (Compression – Fast Start Bonus) : 所有表現良好的經銷商，可從他們個人介紹的新經銷商入會首月訂單 PV，獲得快速起步獎金 50%。快速起步獎金的第 2 個月與第 3 個月會向上壓縮，支付給第 1 位合格經銷商介紹人 25%，支付給第 2 位合格經銷商介紹人 10%。
- 自用客戶 (Preferred Customer) : 自用客戶是指在悠樂芳網站上，註冊為自用客戶帳戶的個人，有權以零售價購買僅供個人使用之產品。自用客戶無權轉售悠樂芳產品賺取佣金。自用客戶可提交經銷商入會協議書，變更成為經銷商。
- 介紹人 (Enroller) : 經銷商介紹新經銷商入會，並在銷售組織中安置新經銷商。介紹經銷商入會有資格賺取快速起步獎金，介紹人可同時為保薦人。
- 入會月份 (Enrollment Month) : 不論當月日期，入會月份為經銷商或自用客戶入會首月份。
- 代數 (Generation) : 每當經銷商培訓及支援團隊裡新銀級或以上級別的經銷商，該經銷商將額外從自己以下數幾代的經銷商業績裡賺取 3% 的佣金。此佣金計算將延至第 7 代，而該經銷商可從第 7 代的經銷商業績裡賺取 1% 的佣金。

- 主力下線 (Leg): 由經銷商帶領並放在該經銷商第一層的經銷商或自用客戶，形成一條線。
- 主力下線的組織銷售業績 (Leg Organizational Group Volume): 一條主要下線中所有經銷商與自用客戶的總 PV。
- 組織銷售業績 (Organization Group Volume (OGV)): 「組織銷售業績」是經銷商和/或自用客戶整個銷售團隊的總銷售業績。
- 級別佣金 (Unilevel Commissions): 用於定義每級別佣金百分比。達到 100PV 的合格經銷商，可賺取他們銷售組織中，每位第一級經銷商業績的 8%，第二級 5%，以及視當月達成第三級到第五級的 4%。
- 個人銷售業績 (Personal Group Volume (PGV)): 不含經銷商的合格下線業績，或銀級及更高級別晉升業績之經銷商個人總銷售業績。
- 產品銷售點數 (PV (Product Value)): 悠樂芳大多數產品都有指定 PV，PV 值不等同於任何貨幣數值。經銷商的 PV 為個人當月購買產品所得之產品總銷售點數。經銷商及更高級別有聘階與佣金要求，每月必須達至少 100 PV。在適用佣金週期，經銷商達成 PV 和/或 OGV 資格要求，以賺取特定獎金或維持聘階。
- 合格下線 (Qualifying Leg): 任何在第一層達成要求業績的下線經銷商，都可為合格下線。
- 保薦人 (Sponsor): 是新經銷商或自用客戶的直接上線，保薦人同時可以是介紹人。
- 支援團隊 (Support Team): 任何直接支援經銷商的其他經銷商。

聘階資格釋義

- 經銷商 (Associate Rank): 任何積極及活躍於悠樂芳裡建立事業的會員被稱為「經銷商」。如欲賺取佣金，經銷商的會員帳戶必須處於「活躍」狀態。即經銷商每月的個人銷售業績必須達至

最少 100PV，方可從他/她的銷售團隊裡賺取 2 個級別的佣金 (Unilevels) (分別為 8%及 5%)，以及賺取任何個人首代佣金、每代佣金等。任何於該月份的個人銷售業績沒有達到最少 50PV 的經銷商，該帳戶將被視為「非活躍」，該經銷商則不符合資格從銷售團隊裡賺取佣金。如欲獲得所有級別認可及佣金，經銷商必須維持每個月 100PV 的個人銷售業績，快速起步獎金 (Fast Start Bonus) 除外 (經銷商只需達到 50PV 的個人銷售業績)。如帳戶的狀態連續 12 個月維持「非活躍」，該帳戶將會被自動「棄置」。請閱「棄置會員帳戶 (DroppedAccount)」。

- 星級 (Star Rank) : 為了取得獎勵計劃中的星級資格，經銷商必須在一個佣金結算期達到 100PV 及 500OGV。得到星級後，該經銷商則取得資格以領取其所屬組織中 3 個聯合層級的業績獎金 (分別為 8%、5%及 4%) 及其他的零售利潤。星級同時也可以領取快速起步獎金及穩銀優晉獎勵 (需符合相對應資格才能領取穩銀優晉獎金)。
- 高層星級 (Senior Star Rank) : 為了取得獎勵計劃中的高層星級資格，經銷商必須在一個佣金結算期達到 100PV 及 2,000 OGV。得到高層星級後，該經銷商則取得資格以領取其所屬組織中 4 個聯合層級的業績獎金 (分別為 8%、5%、4%及 4%) 及其他的零售利潤。高層星級同時也可以領取快速起步獎金及穩銀優晉獎勵 (需符合相對應資格才能領取穩銀優晉獎勵)。
- 總監級 (Executive Rank) : 為了取得總監資格，經銷商必須在一個佣金結算期達到 100PV、4,000 OGV 以及 2 個個別達到 1,000 OGV 的下線。成為總監後，該經銷商則取得資格以領取其所屬組織中 5 個聯合層級的業績獎金 (分別為 8%、5%、4%、4%及 4%) 及其他的零售利潤。總監同時也可以領取快速起步獎金及穩銀優晉獎勵 (需符合相對應資格才能領取穩銀優晉獎勵)。
- 銀級 (Silver Rank) : 為了取得銀資格，經銷商必須在一個佣金結算期達到 100PV、10,000

OGV、1,000 PGV 以及 2 個個別達到 4,000 OGV 的下線。取得銀資格後，該經銷商則取得資格以領取其所屬組織中 5 個聯合層級的業績獎金（分別為 8%、5%、4%、4%及 4%）、個人世代佣金（為 2.5%）、2 代的世代佣金（為 3%）及其他的零售利潤。銀同時也可以領取快速起步獎金、領袖獎金及穩銀優晉獎勵（需符合相對應資格才能領取穩銀優晉獎勵）。

- 金級 (Gold Rank): 為了取得金資格，經銷商必須在一個佣金結算期達到 100 PV、35,000 OGV、1,000 PGV 以及 3 個個別達到 6,000 OGV 的下線。取得金資格後，該經銷商則取得資格以領取其所屬組織中 5 個聯合層級的業績獎金（分別為 8%、5%、4%、4%及 4%）、個人世代佣金（為 2.5%）、3 代的世代佣金（為 3%）及其他的零售利潤。金同時也可以領取快速起步獎金及領袖獎金。
- 白金級 (Platinum Rank): 為了取得白金資格，經銷商必須在一個佣金結算期達到 100 PV、100,000 OGV、1,000 PGV 以及 4 個個別達到 8,000 OGV 的下線。取得白金資格後，該經銷商則取得資格以領取其所屬組織中 5 個聯合層級的業績獎金（分別為 8%、5%、4%、4%及 4%）、個人世代佣金（為 2.5%）、4 代的世代佣金（為 3%）及其他的零售利潤。白金同時也可以領取快速起步獎金及領袖獎金。
- 鑽石級 (Diamond Rank): 為了取得鑽石資格，經銷商必須在一個佣金結算期達到 100 PV、250,000 OGV、1,000 PGV 以及 5 個個別達到 15,000 OGV 的下線。取得鑽石資格後，該經銷商則取得資格以領取其所屬組織中 5 個聯合層級的業績獎金（分別為 8%、5%、4%、4%及 4%）、個人世代佣金（為 2.5%）、5 代的世代佣金（為 3%）及其他的零售利潤。鑽石同時也可以領取快速起步獎金、領袖獎金及鑽石級獎金共享匯總獎金。
- 皇冠鑽石級 (Crown Diamond Rank): 為了取得皇冠鑽石資格，經銷商必須在一個佣金結算期達

到 100 PV、750,000 OGV、1,000 PGV 以及 6 個各別達到 20,000 OGV 的下線。取得皇冠鑽石資格後，該經銷商則取得資格以領取其所屬組織中 5 個聯合層級的業績獎金 (分別為 8%、5%、4%、4%及 4%)、個人世代佣金 (為 2.5%)、6 代的世代佣金(為 3%) 及其他的零售利潤。皇冠鑽石同時也可以領取快速起步獎金、領袖獎金及鑽石級獎金共享匯總獎金。

- 皇家皇冠鑽石級 (Royal Crown Diamond Rank)：為了取得皇家皇冠鑽石資格，經銷商必須在一個佣金結算期達到 100 PV、1,500,000 OGV、1,000PGV 以及 6 個各別達到 35,000 OGV 的下線。取得皇家皇冠鑽石資格後，該經銷商則取得資格以領取其所屬組織中 5 個聯合層級的業績獎金 (分別為 8%、5%、4%、4%及 4%)、個人世代佣金 (為 2.5%)、7 代的世代佣金 (為 3%、第七代為 1%) 及其他的零售利潤。皇家皇冠鑽石同時也可以領取快速起步獎金、領袖獎金及鑽石級獎金共享匯總獎金。