

## 介紹

# BRIDGE TO GOLD 活動

### 「BRIDGE TO GOLD」國際市場簡介

自 4 月 1 日起，符合資格的銀級將有機會贏得免費的 Premier Aroma 精油套裝！這份終極獎勵目的是幫助會員，順利走過從銀級登上金級的過渡時期。

### 以下是您啟動「BRIDGE TO GOLD」所需資訊：

- **日期：**「BRIDGE TO GOLD」將於2020年4月1日在全球所有市場推出。
- **資格：**開放給所有於2020年4月1日後首次達成銀級的 Young Living會員（請見以下未包含在內的資格）。
- **目標：**「BRIDGE TO GOLD」要激發與獎勵銀級會員，從兼職狀態（銀級），轉換到全職狀態（金級），與建立成功的穩固根基。
- **如何取得資格：**達成「BRIDGE TO GOLD」，您需要注意三項要點：
  - 於銀級既有要求的主力線之外，新增兩組下線，每組須有1,000 OGV。
  - 組織銷售業績（OGV）達 22,500 OGV，或 OGV 達到銀級（10,000 OGV）與金級（35,000 OGV）之中間點。
  - 在首次晉升銀級的六個月內，於同一月份達成前兩項要求。
- **您會獲得：**達成全部「BRIDGE TO GOLD」要求的銀級，將可獲得零售價值約\$2,800美元的Premier Aroma 精油套裝！每組套裝中都包含Young Living當地市場精心挑選的精油。
- **還有別的嗎？**「BRIDGE TO GOLD」是一般佣金之外的獎勵，並不會要求達成任何聘階（如：金級）以參加本活動。相對的，參加「菁銀優晉獎金」雖有助於會員達成「BRIDGE TO GOLD」，但在達成「菁銀優晉獎金」之銀級獎金並非贏得本活動之 Premier Aroma 精油套裝獎勵的資格要求。
- **「BRIDGE TO GOLD」重啟：**在2020年4月1日，達成最高聘階\*為銀級（請見以下未包含在內的資格）的會員\*，將獲得一次獨特機會，獲得「BRIDGE TO GOLD」提供的一次性「重啟」。這代表無論活躍會員已加入 Young Living 多久的時間，您都有機會贏得Premier Aroma 精油套裝！從4月1日起，會員將有6個月的時間，達成本活動規定的下線與OGV要求。
  - 範例一：會員A在2019年10月首次達成銀級，在3月結束時有15,250 OGV。該員於銀級既有要求的兩條主力線之外，已另新增一組下線 1,000 OGV。在2020年4月1日，該員將有六個月的時間建立第二組下線 1,000 OGV（其它下線同時維持1,000 OGV），與達到總22,500 OGV。
  - 範例二：會員 B 在6年前達成銀級，並建立起大型事業組織，在3月結束時有75,000 OGV。她有多組下線，但從未能夠規劃出晉升金級的組織架構，在2020年4月1日，該員將有六個月的時間，在銀級既有要求的兩條主力線之外，另新增二組下線，每組各達 1,000 OGV，即可贏得「BRIDGE TO GOLD」獎勵。

### \*不符合參加「BRIDGE TO GOLD」重啟的會員如下：

- 曾達成金級的會員（截至2020年4月1日）。
- 曾達22,500 OGV，以及已新增2組下線，每組達1,000 OGV（高於銀級要求的下線數量）的會員（截至2020年4月1日）。

# BRIDGE TO GOLD

## 常見問題

**Q. 「BRIDGE TO GOLD」何時開始？**

A. 本活動於2020年4月1日開始生效。

**Q. 誰可以參加「BRIDGE TO GOLD」？**

A. 「BRIDGE TO GOLD」開放給首度達成銀級；或截至2020年4月1日，曾經達成的最高聘階為銀級；或截至2020年4月1日，從未達成金級；或從未新增兩組下線，每組達1,000 OGV（高於達成銀級需有的2組下線），且於同一月份合計總組織銷售業績（OGV）達22,500的Young Living活躍會員（「會員」）參加。

**Q. 「BRIDGE TO GOLD」如何與YOUNG LIVING既有表揚計劃併行實施？**

A. 「BRIDGE TO GOLD」為自主性參加的活動，提供經營事業的領袖與菁英們更多的獎勵。不會強制要求會員參加本活動。

**Q. 為何取消菁英優晉計劃？**

A. 菁英優晉計劃是一項對會員多有助益的計劃，但收到會員的回饋意見後，我們認為需要推出一項更能滿足會員需求的新獎勵計劃。

**Q. 哪個月份是獲得菁英優晉計劃獎勵的最後一個月？**

A. 於2020年3月31日前，您都有資格獲得菁英優晉計劃之優晉獎勵積分。優晉獎勵積分有效期限至2020年6月30日為止。過期未使用的優晉獎勵積分將喪失資格使用。

**Q. 沒有參加「BRIDGE TO GOLD」會有處罰嗎？**

A. 不會，「BRIDGE TO GOLD」是Young Living銷售獎勵計劃之外的獎金計劃。

**Q. 達標期間何時開始？**

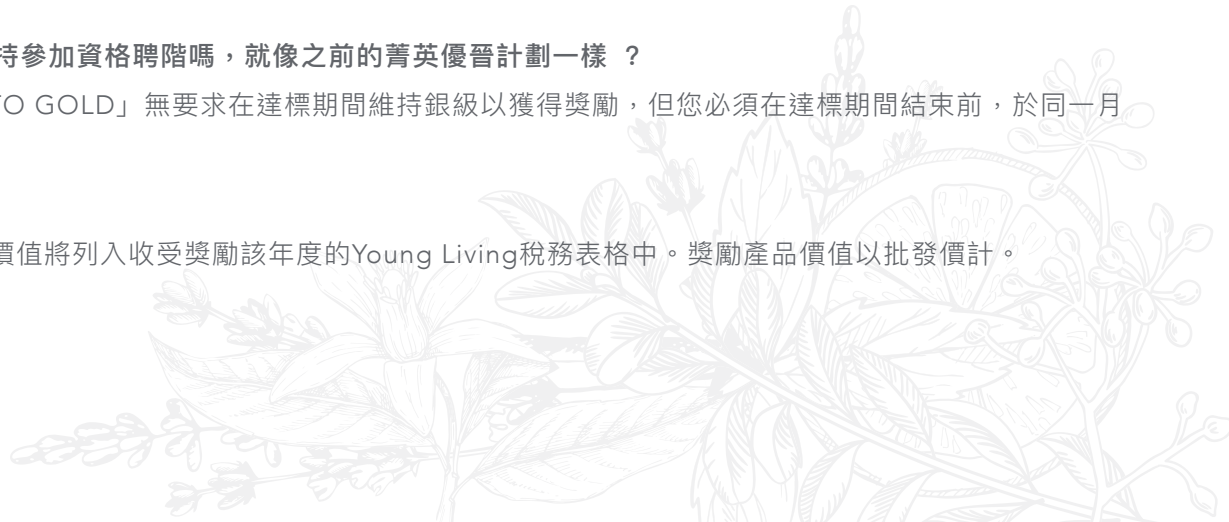
A. 達標期間自首次達成銀級的次月開始。例如：某會員在5月達成銀級，該會員的「BRIDGE TO GOLD」達標期間將於6月開始，該員需在11月（共6個月）月底前完成「BRIDGE TO GOLD」的要求。

**Q. 我需要在達標期間維持參加資格聘階嗎，就像之前的菁英優晉計劃一樣？**

A. 不需要。「BRIDGE TO GOLD」無要求在達標期間維持銀級以獲得獎勵，但您必須在達標期間結束前，於同一月份達成全部3項要求。

**Q. 獎勵會被扣稅嗎？**

A. 是的。所獲得獎勵之價值將列入收受獎勵該年度的Young Living稅務表格中。獎勵產品價值以批發價計。



**Q. 全球市場的獎勵都相同嗎？**

A. 每組 Premier Aroma 套裝獎勵中都是由 Young Living 當地市場精心挑選的精油。

**Q. 如我在達標期間達成金級，我是否會自動符合獲得「BRIDGE TO GOLD」獎勵的資格？**

A. 不會。會員必須在達標期間，在同一月份達成全部3項要求，方能獲得「BRIDGE TO GOLD」獎勵。金級的要求是有3組下線，每組各達6,000 OGV，這樣的條件能達成金級，但可能沒有達成「BRIDGE TO GOLD」要求，「BRIDGE TO GOLD」的要求是除了銀級既有的下線（2組下線，每組各達4,000 OGV）之外，新增2組下線，每組各達1,000 OGV。

**Q. 如我已是金級或更高聘階了呢？**

A. 如您為金級或更高聘階，您不符資格參加「BRIDGE TO GOLD」；但在您的團隊中宣傳這項活動，可對您團隊的成長與組織的成功帶來正面的影響。

**Q. 在虛擬辦公室上，何處能取得「BRIDGE TO GOLD」相關資訊？**

A. 於4月1日本活動生效時，我們會更新「會員資源」，屆時您將可登入您的虛擬辦公室，在「菁銀優晉計劃」中，看到「BRIDGE TO GOLD」相關資訊。

**Q. 我能向誰詢問「BRIDGE TO GOLD」訊息？**

A. 任何「BRIDGE TO GOLD」問題，請發送至bridgetogold@youngliving.com.

