

YOUNG LIVINGIN ANSIOTILASTOT

ANSIOTILASTOT TAMMIKUU-JOULUKUU 2017 (MAAILMANLAAJUINEN DATA)

MIKSI YOUNG LIVING?

Young Living on kulkenut eteerisen öljyliikkeen etunenässä yli kaksikymmentä vuotta. Tällä hetkellä meitä on jo globaalisti 5.6 miljoonaa jäsentä jakamassa tavoitettamme eli tuomassa puhtaita öljyjämme jokaiseen kotiin maailmassa. Halumme parantaa ihmisten hyvinvointia on johtotähtemme kaikessa, mitä teemme. Uskomme, että tämä on syy, miksi olemme eteerisen öljyliikkeen johtava yritys. Oli jäsentemme motivaation takana sitten puhtaat laadukkaat tuotteemme, tarkoituksenmukaisuus, mahdollisuus voimaannuttaa muita tai kaiken kattava hyvinvointi, Young Livingillä on vastaus kaikkeen.



YOUNG LIVING -JÄSENET

Asiakasjäsenet

89.5 % Young Living -jäsenistä on asiakasjäseniä. Nämä jäsenet eivät ole koskaan rekrytoineet uusia jäseniä YL:iin, mutta he ostavat tuotteitamme säännöllisesti ja nauttivat jäseneduista.



Liiketoiminnan rakentajat

10.5 % Young Living -jäsenistä on liiketoimintaa rakentavia jäseniä. Nämä jäsenet ovat henkilökohtaisesti rekrytoineet uusia jäseniä YL:iin ja nauttivat palkkiojärjestelmämme hyödyistä, laadukkaista tuotteistamme sekä ainutlaatuisista jäseneduista.

ASIAKASJÄSENET

89.5 %

Asiakasjäsenet



Miljoonista YL-jäsenistä 89.5 % on asiakasjäseniä—Young Living -jäseniä, jotka eivät ole koskaan rekrytoineet uutta jäsentä joukkoomme, mutta jotka ostavat tuotteitamme säännöllisesti ja nauttivat jäseneduistamme. Asiakasjäsenet arvostavat Young Livingin tuotteita ja yrityksemme hyvinvointifilosofiaa. Yli 600 tuotteen valikoimamme tarjoaa lukemattomia erilaisia tapoja nauttia hyvinvoinnista. Tuotteittemme lisäksi Young Living -yhteisö tarjoaa asiakasjäsenille myös laaja-alaisempaa hyvinvointia mm. erilaisten tapahtumien muodossa.

ASIAKASJÄSENET (JATKUU)

Young Living -jäsenedut:

- 24 % alennukset yli 600:sta huipputuotteesta. Young Livingillä on mm. yli 220 eteeristä öljyä ja öljysekoitusta
- Mahdollisuus päästä käsiksi eteerisistä öljyistä ja muista hyvinvointituotteista kertovaan koulutusmateriaaliin, öljyjenkäyttöideoihin ja muuhun virtuaalitoimistossa sijaitsevaan hyödylliseen tietoon
- Mahdollisuus liittyä Essential Rewards -ohjelmaan, jonka etuja ovat mm. automaattiset kuljetukset, kuljetusalennukset ja palautuspisteet
- Mahdollisuus kuulla kaikesta Young Livingiin liittyvästä, kuten uusista tuotteista, ja saada kaksi kertaa kuussa lähetettävät jäsenuutiset, tapahtumakutsuja ja paljon muuta mukavaa
- Mahdollisuus päästä osallistumaan ja hyötymään palkkiojärjestelmämme

HAUSKA FAKTA:

Asiakasjäsenet, jotka osallistuivat Essential Rewards -ohjelmaamme keräsivät vuonna 2017 vähittäismyyntihinnoissa mitattuna yli \$94.5 miljoonaa Essential Rewards -pistettä, jotka olivat hyödynnettävissä, kun he tekivät uusia tilauksia.

YOUNG LIVING -LIIKETOIMINNAN RAKENTAJAJÄSENET

Palkkiojärjestelmämme hyödyt konkretisoituvat siinä vaiheessa, kun jäsenet alkavat jakaa rakastamia tuotteita muiden kanssa, jotka sitten päättävät liittyä YL-jäseniksi ja alkavat vuorostaan ostaa ja jakaa tuotteitamme. Young Livingin tarjoamat palkkiot ovat paljon enemmän kuin pelkkää rahallista kompensatiota, sillä pohjimmillaan Young Livingissä on kysymys vapaudesta ja intohimosta.

Palkkioiden ansaitseminen vaatii omistautumista ja kovaa työtä: jollekin tämä on helpompaa kuin toisille. Motivaatioissa, myyntitaidoissa, kontakteissa ja markkinaolosuhteissa on kaikissa suuria eroja. YL tukee liiketoiminnan rakentajia seuraavasti:



Koulutus- ja kannustinohjelmat kuten Young Living Central, Elite Express ja Help 5



Edulliset aloitushinnat kuten \$45 Basic-aloituspakkaus



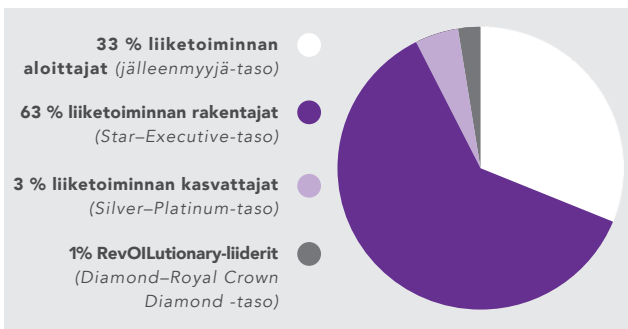
30-päivän palautusoikeus



Laadukkaat tuotteet, joita on helppo jakaa ja rakastaa

Motivoi sinua sitten mikä tahansa elämäsi parantamisesta muiden auttamiseen, toivomme, että liityt hyvinvointiyhteisöömme rakastamaan puhtaita ja tehokkaita eteerisiä öljyjämme.

YOUNG LIVING -LIIKETOIMINNAN RAKENTAJAT (JATKUU)



HAUSKA FAKTA:

Young Living maksaa liiketoiminnan rakentajille lähes 50 prosenttia PV-pohjaisista komissioita kerryttävistä myynneistä!

YOUNG LIVING -LIIKETOIMINNAN ALOITTAMINEN

33 % JÄLLEENMYYJÄ*

Yleensä jäsenet alkavat YL-matkansa asiakasjäseninä ja saattaa kulu kauan ennen kuin he alkavat harjoittaa Young Living -liiketoimintaa. Kun asiakasjäsenet alkavat rakentaa liiketoimintaansa rekrytoimalla uusia jäseniä, heitä pidetään ensin jälleenmyyjäjäseninä—tämä on liiketoiminnan rakentajien pohjataso. Vuonna 2017 33 %* Young Living - liiketoiminnan rakentajajäsenistä oli tasoltaan jälleenmyyjä ja he ansaitsivat komissioina 22 €/£19/SEK 210 per kuukausi 265 €/£228/SEK 2,515 per vuosi.

LIIKETOIMINNAN RAKENTAMINEN

63 % STARS - EXECUTIVE*

Jälleenmyyjätasoinen jäsen rekrytoi yleensä kaksi jäsentä ennen kuin etenee Star-tasolle. Kaikista Young Livingin liiketoimintaa rakentavista jäsenistä 63 %* on Stareja, Senior Stareja tai Executiveja. Nämä jäsenet ovat nousseet tasoilla joko organisaation Young Livingiä jakamalla tai rakentamalla liiketoimintaa ja sen perustaa määrätietoisesti.

STAR-EXECUTIVE

YOUNG LIVING TASO	STAR-EXECUTIVE-JÄSENTEN PROSENTTIMÄÄRÄ	KESKIMÄÄRÄISET KUUKAUSIANSIOT	KESKIMÄÄRÄISET VUOSIANSIOT	KESKIMÄÄRÄINEN AIKA, JOKA MENEETASON SAAVUTTAMISEEN
STAR	64.8 %	64€ £55	770€ £661	12 (1 vuosi)
SENIOR STAR	24.8 %	200€ £172	2,396€ £2,058	19 (1 vuosi 7 kk.)
EXECUTIVE	10.4 %	427€ £366	5,124€ £4,400	25 (2 vuotta 1 kk.)

LIIKETOIMINNAN KASVATTAMINEN

3% SILVER - PLATINUM*

3 %* liiketoiminnan rakentajajäsenistä on Silvereitä, Goldeja ja Platinumeja. Kun jäsenet keskittyvät Young Living -liiketoiminnan kasvattamiseen he saavuttavat korkeampia tasoja. Samalla heille tarjoutuu lisäansiomahdollisuuksia sekä muita etuisuuksia kuten esim. tunnustustapahtumia ja johtajuuskoulutuksia.

SILVER-PLATINUM

YOUNG LIVING TASO	SILVER-PLATINUM-JÄSENTEN PROSENTTIMÄÄRÄ	KESKIMÄÄRÄISET KUUKAUSIANSIOT	KESKIMÄÄRÄISET VUOSIANSIOT	KESKIMÄÄRÄINEN AIKA, JOKA MENEETASON SAAVUTTAMISEEN
SILVER	77.1 %	1,775€ £1,524	21,300€ £18,293	32 (2 vuotta 8 kk.)
GOLD	17.4 %	4,816€ £4,136	57,796€ £49,636	49 (4 vuotta 1 kk.)
PLATINUM	5.5 %	11,791€ £10,127	141,498€ £121,522	58 (4 vuotta 10 kk.)

REVOILUTIONARY-LIIDERIT

1% DIAMOND - ROYAL CROWN DIAMOND*

Menestyksekkäimmät liiderimme, kuten esim. RevOLutionary -liiderit, ovat tehneet valtavasti työtä liiketoimintansa eteen. Diamond+-jäsenillämme on ylimääräisiä palkkiomahdollisuuksia ja etuisuuksia. He pääsevät mm. osallistumaan tunnustus- ja koulutustapahtumiin. Sen lisäksi he kuulevat YL-tuotelanseerauksista muita aikaisemmin. Tämän tasoiset jäsenet tapaavat lahjoittaa rahaa hyväntekeväisyyteen ja osallistua erilaisiin humanitäärisiin projekteihin. Vaikka näiden jäsenten määrä on vain 1 % heidän merkityksensä on hyvin suuri.

DIAMOND-ROYAL CROWN DIAMOND

YOUNG LIVING TASO	DIAMOND+-JÄSENTEN PROSENTTIMÄÄRÄ	KESKIMÄÄRÄISET KUUKAUSIANSIOT	KESKIMÄÄRÄISET VUOSIANSIOT	KESKIMÄÄRÄINEN AIKA, JOKA MENEETASON SAAVUTTAMISEEN
DIAMOND	69.8 %	30,046€ £25,804	360,551€ £309,650	70 (5 vuotta 10 kk.)
CROWN DIAMOND	14.7 %	54,805€ £47,068	657,665€ £564,819	85 (7 vuotta 1 kk.)
ROYAL CROWN DIAMOND	15.5 %	122,868€ £105,522	1,474,415€ £1,266,262	97 (8 vuotta 1 kk.)

*Jälleenmyyjätasojen ja sitä korkeampien tason listaaminen perustuu 10.5 prosentin kokoiseen jäsenpohjaan, joka koostuu liiketoiminnan rakentajajäsenistä. Laskelmat eivät perustu kokonaiseen Young Living -jäsenpohjaan eivätkä pidä sisällään asiakasjäseniä.

YOUNG LIVINGIN MAAILMANLAAJUISET VUOTEEN 2017 PERUSTUVAT ANSIOTILASTOT

MAAILMANLAAJUISET ANSIOTILASTOT TAMMIKUU-JOULUKUU 2017 (MAAILMANLAAJUINEN DATA)

MITKÄ OVAT ANSAITSEMISMAHDOLLISUUTENI? Tämä dokumentti antaa tilastollisia verotuspohjaisia tietoja keskimääräisen jäsenen palkkioista sekä tietoja jäsenten erilaisista tasoista.

YOUNG LIVING TASO	PROSENTTIMÄÄRÄ KAIKISTA LIIKETOIMINNAN RAKENTAJISTA ¹	KUUKAUSIANSIOT ²				KESKIMÄÄRÄISET VUOSIANSIOT	KESKIMÄÄRÄINEN AIKA, JOKA MENEETASON SAAVUTTAMISEEN ⁴		
		Alin	Korkein	Mediaani	Keskimääräinen		Alin	Keskimääräinen	Korkein
JÄLLEENMYYYJÄ	33.3 %	0	616€ £529	13€ £11	22€ £19	265€ £228	Ei sovellu	Ei sovellu	Ei sovellu
STAR	41.02 %	0	792€ £680	49€ £42	64€ £55	770€ £661	1	12	267
SENIOR STAR	15.66 %	1.70€ £1.50	4,701€ £4,038	164€ £141	200€ £172	2,396€ £2,058	1	19	255
EXECUTIVE	6.62 %	29€ £25	11,229€ £9,643	361€ £310	427€ £366	5,124€ £4,400	1	25	254
SILVER	2.55 %	195€ £167	24,861€ £21,351	1,443€ £1,240	1,775€ £1,524	21,300€ £18,293	1	32	252
GOLD	0.57 %	1,280€ £1,099	41,336€ £35,500	3,860€ £3,315	4,816€ £4,136	57,796€ £49,636	2	49	263
PLATINUM	0.18 %	3,719€ £3,194	76,734€ £65,901	9,398€ £8,072	11,791€ £10,127	141,498€ £166,467	5	58	243
DIAMOND	0.07 %	5,318€ £4,567	138,879€ £119,273	23,776€ £20,420	30,046€ £25,804	360,551€ £309,650	7	70	251
CROWN DIAMOND	0.01 %	24,218€ £20,799	196,687€ £168,920	45,551€ £39,120	54,805€ £47,068	657,665€ £564,819	16	85	258
ROYAL CROWN DIAMOND	0.02 %	43,155€ £37,062	277,384€ £238,224	112,904€ £96,964	122,868€ £105,522	1,474,415€ £1,266,262	17	97	230

Tämän tilaston palkkiomäärien pohjana ovat vuoden 2017 globaalisti aktiivisten liiketoiminnan rakentajajäsenten palkkiot. "Aktiivinen liiketoiminnan rakentajajäsen" on jäsen, joka on ostanut vähintään yhden tuotteen viimeisen 12 kuukauden aikana ja joka on YL:iin liittyttyään rekrytoinut vähintään yhden jäsenen. Liiketoiminnan rakentajien keskimääräiset vuosipalkkiot olivat saman vuoden aikana 2,823 €/£2,424 ja vuosipalkkioiden mediaani oli 581 €/£499.

Tässä esitetyt palkkiomäärät eivät sisällä kuluja, joita jäsenelle kertyy liiketoiminnan harjoittamisesta. Näitä kuluja ovat esimerkiksi markkinointikulut, tuotenäytteiden hankkiminen, vuokra- ja matkakulut, internetin käytöstä aiheutuvat kustannukset ja muut mahdolliset kulut. Erilaisten kuljen määrät vaihtelee suuresti. Tämän kaavion palkkiomäärät eivät välttämättä edusta palkkioita, joita Young Living -jäsen tulee palkkiojärjestelmän kautta ansaitsemaan. Nämä luvut toimivat vain osviittana, eikä tässä esitettyihin palkkiosummien ansaitsemisesta ole mitään takuita. Young Living -liiketoimintaan osallistuminen ei itsessään takaa palkkioita tai tasonousumenestystä.

1

Koska yksittäisten jäsenten tasot saattavat vaihdella vuoden aikana, prosentit eivät perustu yksittäisten jäsenten tasoihin vaan siihen, miten tasot keskimääräisesti jakautuvat vuoden kuluessa. Liiketoiminnan rakentajat ovat jäseniä, jotka ovat rekrytoineet henkilökohtaisesti vähintään yhden jäsenen. Asiakasjäseniä ei lueta tällaiseksi jäseneksi.

2

Koska yksittäisten jäsenten tasot saattavat vaihdella vuoden aikana, palkkiot eivät perustu yksittäisten jäsenten vuosipalkkioihin vaan siihen, miten tasot keskimääräisesti jakautuvat vuoden kuluessa.

3

Keskimääräiset kuukausipalkkiot on jaettu 12:lla. Näihin vuosipalkkioihin sisältyvät 1. tammikuuta - 31. joulukuuta 2017 ansaitut palkkiot, jotka maksettiin vuoden 2017 helmikuun ja vuoden 2018 tammikuun välisenä aikana.

4

Nämä tilastot sisältävät kaikki historialliset tasotiedot jokaisen tason osalta, eivätkä nämä ole vain vuoden 2017 tietoja. Jäsenen ei katsota olevan aktiivinen, ellei hän ole viimeisen 12 kuukauden aikana ostanut yhtään YL-tuotetta.